

Frank Stell

Une relation de coaching se base sur la relation de confiance entre le coach et son client. Sans cette relation de confiance vous n'aborderiez pas certains sujets et un coaching efficace deviendrait tout simplement impossible. Vous n'êtes pas là pour que vous correspondiez aux bons outils ou techniques à appliquer sur vous, mais bien le contraire. C'est au coach de savoir quel outil ou technique serait approprié à appliquer concernant votre demande. Dans un processus de coaching, c'est la personne qui est mise en avant. De ce fait, je me mets à votre écoute et je considère les outils et méthodes seulement en tant que moyens.



Mon expérience:

- 25 ans d'expérience en tant que dirigeant d'entreprise
- 10 ans d'expérience dans le Business Coaching et de la Formation à très haut niveau
- Certifications en Coaching, Mentoring et en PNL
- Post grade en Organisation & Management d'Entreprises
- Publication régulière des articles concernant la problématique du Business Coaching dans « Le Monde Économique »

Les résultats que vous obtenez:

Mes clients constatent une nette progression concernant les points suivants:

- L'estime de soi / confiance
- Habilités en management

- Habilités en communication
- Relations interpersonnelles
- Performance au travail
- Progression de carrière

Mes principaux domaines d'intervention:

- Orientation en carrière
- Apprendre à s'affirmer- savoir poser des limites (Prévention Burn-Out)
- Développement des compétences managériales
- Développement des compétences de communication interpersonnelle
- Clarification de vos valeurs personnelles ou de votre entreprise
- Développement des compétences émotionnelles et systémiques

N'hésitez pas à me contacter.

Un premier entretien est gratuit et sans engagement de votre part.

Vous bénéficiez d'une discrétion absolue.

Langues de travail : Allemand, CH-Allemand, Français, Anglais